Termin

- FIR-Events - 29.07.21 11:33
- **Termine:** Veranstaltungen

- Sichtbar: **FVI Rollen:** Gast

Sales Summit

Datum: Dienstag, 21. September 2021 - 9:30 bis 15:00

Wie verändert die Digitalisierung den Zugang zum Kunden? Was genau wünscht sich der Kunde im Industriegeschäft? Wie gestaltet man einen nutzenbasierten Preis so, dass diese sowohl für Kunden als auch Anbieter optimal ist? Welche Auswirkungen hat dies auf den Vertrieb für digitale Produkte?
Fragen, vor denen zahlreiche B2B Unternehmen aktuell stehen und auf die wir auf unserem Sales Summit am 21.09.2021 Antworten geben.

Erfahren Sie in unserem Sales Summit unter anderem:
- Welche Methoden und Successful Practices die relevante Informationen über den Kunden liefern.
- Wie aus dem gewonnenen Wissen Handlungsempfehlungen abgeleitet und in die Organisation, die Produkt- und Serviceentwicklung oder andere relevante Geschäftsbereiche zurückgeführt werden.
- Wie der Kundennutzen quantifiziert werden kann.
- Wie eine Leistung nutzenorientiert bepreist werden kann.
- Wie der Kunde durch den Vertrieb von diesem Preis überzeugt werden kann.

Weitere Informationen sowie die Anmeldung finden Sie unter https://center-smart-services.com/veranstaltungen/sales-summit/ [1]

Link: https://center-smart-services.com/veranstaltungen/sales-summit/ [1]

Quellen-URL:https://ipih.de/termin/10791

Verweise
[1] https://center-smart-services.com/veranstaltungen/sales-summit/

copyright © 2014 FVI e.V.