
Artikel

- Neuhaus - 27.10.12 13:17
- **Artikel:** Fachbeiträge
- Sichtbar: **FVI Rollen:** Gast

2012-09 : Strategische Partnerschaften

Autor: Dr. Wilhelm Otten, Head of Business Line Technical Services der Evonik Industries AG.

Die Vergabe von Instandhaltungsdienstleistungen nach Marktkriterien kann bei Monopolleistungen oder Leistungen nahe am Kerngeschäft zu Zielkonflikten führen. Die Lösung bieten in solchen Fällen kooperative Servicekonzepte mit gemeinsamen Zielsystemen.

Anhang



[ish-sd-strategische-partnerschaften-ansicht_sonderdruck.pdf](#) [1]

Größe

932.54 KB

Quellen-URL: <https://ipih.de/artikel/9292#comment-0>

Verweise

[1] https://ipih.de/system/files/upload/2012/story/ish-sd-strategische-partnerschaften-ansicht_sonderdruck.pdf